



ЭЛЕКТРОМОНТАЖ

главные темы

Новый офис продаж «Косино»!

акцент стр.1

Три класса электроустановочных изделий

детали стр.2

Бытовые лестницы и стремянки «Gierre»

новинки стр.3

Первым делом — самолеты!

хобби-класс стр.4

АКЦЕНТ

Новый офис продаж «Косино»!

1 июня 2007 года недалеко от МКАД, в микрорайоне Косино, на территории центральной складской базы ЗАО «МПО Электромонтаж» открыт новый торговый офис. Первые клиенты офиса — предприятия и организации г. Москвы и Московской области, а также жители близлежащих районов Новокосино, Выхино, Косино и Кожухово, приобретающие качественные электроустановочные материалы, оборудование и инструмент.

Торговый офис расположен в современном, просторном двухэтажном здании, построенном по проекту архитектурного бюро Сергея Конкина, которое выступало автором проектов большинства торговых офисов предприятия, а также многих известных объектов г. Москвы.

Отвечал за строительство и руководил проведением работ заместитель генерального директора по имущественным вопросам ЗАО «МПО Электромонтаж» Сергей Ломакин.

— Сергей Викторович, в какие сроки удалось завершить строительство нового офиса?

— В достаточно сжатые — менее чем за год. Площадь нового здания составила более 500 кв.м. Помимо решения общестроительных и «интерьерных» вопросов удалось сделать уникальную работу по созданию и подключению офиса к автономным инженерным коммуникациям. Новое здание строилось «с нуля» на территории крупного складского комплекса, регулярно обслуживающего клиентов, которым мы, я надеюсь, не создали неудобств.

Кроме того, мы полностью благоустроили территорию, прилегающую к складской базе: заасфальтировали парковку и дорогу от ул. Салтыковская до базы, оформили газоны.

— А кто осуществлял работы на объекте?



— Строительные и отделочные работы проводило ООО «Сандимакс». Работы выполнены в установленный срок с высоким качеством. Хочу отметить неформальный, творческий подход подрядных организаций, который позволил решить сложные инженерные задачи на высоком уровне.

— Расскажите об архитектурных особенностях офиса.

— В новом здании использованы многие оригинальные архитектурные решения: например, нестандартная форма кровли, смелая комбинация металла и дерева при оформлении фасада, удачно спланированная система естественного освещения. Внешне новый офис принципиально отличается от привычной московской торгово-офисной застройки.

Уже на этапе проектирования основное внимание мы уделяли вопросам удобства клиентов и, исходя из этого, работали над внутренними помещениями — выставочным залом и складом. Дизайн торгового зала выполнен в деловом, современном стиле, характерном для всех офисов предприятия. Основная задача при проектировании и оформлении ставилась таким образом, чтобы максимально удобно показать продукцию клиенту. Ведь мы продаем достаточно неоднородные товары, и подходы в демонстрации кабеля и провода и, допустим, светильников или розеток абсолютно разные. При выборе образцов некоторых видов продукции (таких как электро- и ручной инструмент) должна быть возможность не только видеть, но и «потрогать руками».



— Поскольку электротехническая продукция относится к разряду достаточно сложных, то у посетителей офиса не могут не возникнуть вопросы по выбору и эксплуатации...

— Конечно, и потому консультанты предприятия разъясняют покупателям детали и дают рекомендации по выбору товара. Помимо того информировать покупателя об особенностях той или иной продукции призваны выпускаемые ЗАО «МПО Электромонтаж» тематические каталоги, листовки с технической информацией, размещенные в торгово-выставочном зале.

Лампы, кабель, светильники, счетчики, автоматы, рубильники, электроштыты, трубы, крепеж, кабельные лотки, розетки и многое другое — это составляющие нашего ассортимента, в котором на сегодняшний день более 30 тысяч наименований.

— Сергей Викторович, как приобрести товары в новом торговом офисе?

— Для этого достаточно приехать к нам. В торгово-выставочном зале, расположенном на втором этаже здания, можно ознакомиться с образцами продукции, получить технические консультации, оформить и оплатить товар. Подчеркну, что в офисе можно приобрести продукцию как за наличный расчет (оплатить через кассу), так и по безналичному расчету (выписать счет для последующей оплаты через банк).

Получить оплаченный товар можно на первом этаже, где расположен новый склад №7.7, либо на территории базы — на других складах. Наши постоянные клиенты знают, что на базе «Косино» сосредоточены основные товарные запасы предприятия, там же можно получить кабельную продукцию больших сечений и крупногабаритные товары. Для удобства клиентов отмотка кабеля производится тут же на территории.

— А как добраться до нового офиса?

— Идея расположить офис за МКАД позволила решить проблему доступности офиса для транспорта, в особенности большегрузного. Фактически офис продаж находится между районами Новокосино и Кожухово, проехать на автомобиле туда можно без затруднений, пробок я пока не встречал. Точный адрес — ул. Салтыковская, владение 4А. Очень удобно ездить с МКАД, по ул. Николая Старостина либо Новохотомскому шоссе — это всего в пяти минутах езды от главной автомагистрали г. Москвы.

Общественным транспортом можно добраться от метро «Выхи-



но» (автобусы №602 и 772), и «Новогиреево» (маршрутное такси №27), а так же из района Новокосино (маршрутные такси №14 и 63).

Приглашаем вас посетить новый торговый офис «Косино», сотрудники предприятия всегда помогут вам подобрать любую электротехническую продукцию и предоставят необходимые технические консультации.

В будние дни офис работает с 8.00 до 19.00, в субботу и воскресенье — с 9.00 до 18.00.

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Масштабы

«Электро—2007»: стр.1

В луче

американского света стр.3

ПРОДОЛЖЕНИЕ СЛЕДУЕТ

Размер не имеет значения — стилизуем дачный участок

стр.2

УЗО — необходимая защита

для любой квартиры стр.3

Телевизионные антенны стр.4

Этот удивительный

Генрих Герц стр.3

Выбираем насос стр.4

Справочная информация:

величины сетевого

напряжения и частоты

в странах мира стр.4

Вакансии предприятия стр.4

ВЫСТАВКА

Масштабы «Электро—2007»

Международная выставка «Электро—2007» прошла с 13 по 16 июня в Экспоцентре на Красной Пресне. Уже в течение 35 лет мероприятие считается крупнейшим в России и странах СНГ. Площадь выставки составила более 12,5 тыс. м².

В числе участников были представлены ведущие производители электротехнического оборудования. Участие в выставке приняли крупнейшие игроки мирового рынка: «Legrand», «Vergokan», «Hensel» и т.д.

Посетители познакомились с новинками отрасли: промышленным электротехническим оборудованием, сберегающими технологиями и материалами. На экспозиции был представлен большой выбор кабельной продукции, низковольтной аппаратуры и электроустановочных изделий, светотехнической продукции и источников света, трансформаторов, оборудования для электростанций и подстанций и т.д.

Российский раздел выставки значительно вырос: в форуме приняли участие около 400 экспонентов из всех регионов страны. Свои новинки демонстрировали предприятия «ДКС», «Экопласт», «Москабельмет», «Потенциал», «Электроаппарат» (Курск) и другие.

Одним из ведущих участников стало ЗАО «МПО Электромонтаж». Посетители выставки проявили большую заинтересованность к стенду предприятия, где они могли



узнать о новинках электротехнического рынка, получить исчерпывающие консультации по представленной продукции. Специалисты высказались о компании как об одном из известнейших поставщиков электротехнического оборудования на рынке России. В ходе работы были налажены новые интересные контакты с потенциальными партнерами.

Посетители стенда имели возможность получить каталоги по различным видам продукции. Большой интерес вызвали каталоги по светильникам, розеткам и выключателям, кабельной продукции, электроустановочным материалам, пластиковым боксам, электродвигателям и др. Электронный каталог с прайс-листом получили более 650 человек.

Фирма ЗАО «МПО Электромонтаж» получила почетным дипломом за вклад в развитие электротехники и активное участие в 16-й международной выставке «Электро—2007».



Три класса электроустановочных изделий

С каждым днем количество электроприборов, используемых в работе и быту, растет. Что мы делаем, чтобы, наконец, опробовать покупку в действии? Верно — включаем ее в розетку! Нужно отметить, что розетка играет не последнюю роль в дальнейшей эксплуатации электрооборудования. ЗАО «МПО Электромонтаж» предлагает широкий ассортимент электроустановочных изделий для дома и офиса.

Данную группу товаров можно условно разделить на три основных класса: эконом, бизнес и VIP-класс.

Розетки и выключатели эконом-класса используются как в жи-



лых помещениях, так и на предприятиях, производственных участках и других масштабных объектах. Продукция отличается практичностью и невысокой стоимостью, поскольку в производстве используются недорогие материалы. В офисах продаж вы можете выбрать розетки и выключатели эконом-класса производства российских предприятий «Электротехника», «Потенциал», «КунцевоЭлектро», «Вессен», фирм «Светоприбор» (Беларусь), «Makel», «EIBi», «VICO» (Турция).

Ассортимент электроустановочных изделий бизнес-класса шире. Эта продукция является лидером продаж. Здесь представлены телефонные и компьютерные розетки, датчики движения, выключатели жалюзи, пе-

речключатели и т.п. Качество изделий бизнес-класса значительно выше, поскольку в их производстве используются современные износостойкие материалы. Кроме того, продукцию бизнес-класса отличает разнообразие дизайнерских решений: покупатель может выбрать цвет, форму, размер, наиболее подходящий к интерьеру. Все это является существенным плюсом товарной линейки. Продукция бизнес-класса широко используется как в создании домашнего интерьера, так и при оснащении современных офисов, развлекательных центров, ресторанов, кинотеатров.

Наше предприятие предлагает электроустановочные изделия данного класса производства фирм



«Kontakt», «Produx» (серия «Classic»), «Legrand» (серии «Mosaic», «Tenara» и т.д.), «ABB» (серия «Stylo»), «Kopp» (серии «Milano» и «Paris»).

Наиболее дорогие электроустановочные изделия представлены в VIP-классе. В этой серии можно найти продукцию эксклюзивного дизайна, изготовленную из высококачественных материалов. В дополнение к розеткам и выключателям в этом классе представлены новейшие технические разработки, такие как сенсорные световые и терморегуляторы, управляемые дистанционными устройствами. Электроустановочные изделия VIP-класса востребованы значительно реже, чем бизнес-класс, поскольку предназначены для использования в элитных жилых и офисных поме-

щениях. В ассортименте предприятия представлена данная продукция производства фирм «Gira» (серии «FLine» и «System 55»), «ABB» (серии «Impulse», «Olas», «Alfa Nea» и другие), «Kopp» (серия «Edelholz») и «Berker» (серии «Modul 2», «Artsys»).



НОВИНКИ АССОРТИМЕНТА

Бытовые лестницы и стремянки «Gierge»

В летние месяцы большим спросом традиционно пользуются лестницы и стремянки, ведь именно в этот период проводятся активные ремонтно-строительные работы. Ассортимент лестниц и стремянок, представляемых ЗАО «МПО Электромонтаж», пополнили качественные изделия фирмы «Gierge».

Компания «Gierge» (Италия) — известный европейский производитель бытовых и профессиональных лестниц, стремянок, подмостей и вышек-тур. Продукция «Gierge» не уступает изделиям ведущих немецких компаний «Krause» и «Zarges»: ее отличают надежность в эксплуатации, высокое качество, низкие цены.

В серии «Skybriker» представлены лестницы, бытовые стремянки и подмости. Стремянки, в зависимости от их функционального назначения, могут быть изготовлены из алюминия или стали. Алюминиевые стремянки легче, ввиду чего могут иметь большее количество ступенек по сравнению со стальными стремянками, потому стремянки из стали могут быть использованы для хозяйственных нужд и ремонтных работ на не очень большой высоте.

Стальные стремянки имеют от 2 до 4-х ступеней и позволяют подниматься на высоту до 1 метра. Количество ступеней у алюминиевых изделий колеблется от 4 до 8-х, а рабочая платформа находится на высоте до 1,66 м. При выборе стремянки определить ее оптимальную высоту вы можете следующим образом: стоя на последней ступеньке, вы должны без труда доставать до нужной высоты (например, полки книжного шкафа, окна, потолка и т.д.). Для безопасности работы стремянки «Gierge» имеют рифленые ступени, а ножки снабжены нескользящими и не царапающими поверхность пола накладками.

Также при ремонте, когда необходи-

ма длительная работа на небольших высотах, вам окажут хорошую службу подмости. Устойчивая конструкция имеет платформу из водоотталкивающей древесины, а два колеса позволяют в случае необходимости легко перемещать подмости с места на место. Материал: сталь или алюминий.

Среди бытовых лестниц отметим телескопические, рабочая высота которых регулируется при помощи выдвижных секций. В зависимости от вида работ лестница может быть использована как стремянка либо как приставная лестница (в разложенном виде). Такие модели имеют устройство безопасности (полуавтоматический шарнир), позволяющее надежно фиксировать лестницу в нужной позиции. Длина изделия в разложенном виде — от 2,73 до 5,85 м. Материал: алюминий, сталь или их сочетание.

Еще одна разновидность бытовых лестниц — так называемые «трансформеры». Мобильная конструкция легко складывается и не требует много места при транспортировке. 3-секционная лестница-«трансформер» «Gierge» может выполнять функции стремянки, или быть разложенной в длину и использоваться как приставная лестница, или может быть преобразована в помост (типа «козлик»). Модель изготовлена из алюминия, имеет 3 секции по 8 ступеней и в разложенном виде достигает 4,93 м.

Каждый, кто использует продукт линии «Skybriker», может всегда рассчитывать на простоту конструкций, легкость и безопасность в использовании. Продукция представлена в товарной группе В04.

В одном из ближайших номеров мы познакомим наших читателей с ассортиментом предлагаемых предприятием вышек-тур «Gierge».



Размер не имеет значения — стилизуем дачный участок

Любой горожанин при приближении весенне-летнего сезона просто мечтает иметь загородную недвижимость. Удалиться от городской суеты и наслаждаться покоем в собственном владении — вот настоящий отдых для человека, проводящего много времени на работе.

Вспоминая времена расщепления «шестисоточных лоскутов», можно предположить, что у каждого среднестатистического горожанина имеется загородная недвижимость. Зачастую это одно- или двухэтажные домики, которые строились по бюджетному проекту. Не отчаивайтесь, если ваш дом не дотягивает до загородного дома коттеджного типа! ЗАО «МПО Электромонтаж» предлагает вам широкий выбор садово-парковых и декоративных светильников для преобразования обычной дачи в дом с индивидуальным стилем. В зависимости от величины участка это могут быть несколько светильников колонного типа, или целые ассамблеи, подсвечивающие деревья в саду.

Но размер — размером, а принципы использования подсветки призваны создавать гармоничную картину и подчеркивать выдающиеся элементы вашего жилища, сделать его уникальным в любое время суток. Дачный участок, с постройкой небольшого размера нет смысла прятать

за пятиметровой колонной светильника, да и не по средствам. Достаточно приобрести несколько светильников в стиле модерн для украшения пешеходной дорожки, ведущей от калитки к дому, и ваше жилище станет уютней и приятнее удивит друзей. ЗАО «МПО Электромонтаж» рекомендует ознакомиться с сериями светильников колонного типа — UTRECHT, OSLO («Massive», Бельгия), Stockholm, Halmstad (Norlys Норвегия), Minus («Augenti», Италия), Iris, Tulip, Basic («Lena lighting», Польша), Urbano, Orion, Colonna, Ibis («Landa», Италия). Продукция представлена в товарных группах С83, С85, С87, С88, С89, С94.

Каждая серия дает возможность украсить стены дома и осветить прилегающую к нему территорию. Нет необходимости нанимать дизайнера — вы лучший декоратор своего жилища! Приобретите парочку причудливых растений или гипсовую



скульптуру с изображением какого-нибудь животного, и установите рядом с ними художественную подсветку, подчеркивая фактуру объекта. С помощью плавных переходов света и ярких акцентов можно придать ва-

шему дому воздушность, объем и видимость гораздо более дорогой недвижимости.

Если же вы не приверженец новомодных течений, а любитель классики, то в нашем ассортименте есть изысканные садово-парковые светильники итальянского и английского стилей, которые помогут воссоздать атмосферу XVIII — XIX веков. Наиболее популярными сериями классических светильников представлены в товарных группах С82, С86, С90, С91, С92, которые производятся фирмами «Bugatti», «Massive».

И помните, что садово-парковые светильники это не только декоративный элемент, но и важная инженерная система. Прежде чем создать свой дизайнерский шедевр — проконсультируйтесь о технической стороне вопроса! В торговых офисах ЗАО «МПО Электромонтаж» всегда можно получить бесплатную техническую грамотную консультацию и ознакомиться с образцами изделий.



Телевизионные антенны

Сегодня мы дадим рекомендации по выбору телевизионных антенн.

На качественный прием ТВ-программ могут повлиять место расположения антенны, наличие/отсутствие телецентра в прямой видимости, конструкция здания, крыши и прочее. Если ваше жилье находится в зоне прямой видимости телевизионного центра и на небольшом расстоянии от него, уместно будет приобрести пассивную телевизионную антенну. Если вы находитесь на значительном удалении от телецентра — рекомендуем выбрать активную антенну со встроенным усилителем и блоком питания с адаптером.



Комнатные антенны вряд ли обеспечат высококачественный прием в сложных условиях, однако во многих случаях они незаменимы при временной необходимости приема телевизионного сигнала: например, в гостиницах, домах отдыха, больницах. Дачники охотно покупают эти антенны во время летнего сезона. Достоинства комнатных антенн в том, что эти устройства достаточно просты в использовании, имеют небольшую стоимость, могут быть легко развернуты, перенесены к другому телевизору, перестроены на другой канал и т. д. Однако такие моде-

ли в большой степени ограничены в дальности приема и требуют тщательной настройки и ориентировки антенны внутри помещения. Этот недостаток можно снизить за счет использования активных антенн, имеющих усилитель.

В торговых офисах ЗАО «МПО Электромонтаж» можно приобрести комнатные антенны производства российских фирм «РЭМО» и «Локус-Про». В ассортименте представлены как пассивные, так и активные антенны с возможностью приема до 69 каналов.

Активные наружные антенны, имею-

щие широкополосный усилитель, применяются при значительной удаленности от телевизионного центра и при работе на 2—3 телевизора. Вместе с комнатными антеннами эта продукция входит в товарную группу Н51.

В ассортименте представлены настенные кронштейны для крепления эфирных и спутниковых антенн к вертикальной или наклонной поверхности. Они имеют прочную конструкцию, обеспечивающую надежное крепление изделий даже в условиях обледенения и ураганных ветров. Для установки одной или нескольких антенн может понадобиться мачта, выполненная из труб различного диаметра, входящих одна в другую.

Если вас не устраивает качество приема уже имеющейся комнатной или наружной антенны, советуем приобрести телевизионный усилитель. В товарной группе Н52 вы найдете модели усилителей с блоком питания, которые используются внутри помещений непосредственно вблизи телевизора. Они предназначены для повышения уровня сигнала и компенсации потерь в линиях передач. Усилители максимально просты в эксплуатации: необходимо лишь подключить антенну к усилителю, усилитель — к телевизору, а блок питания — к электрической сети.

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

УЗО — необходимая защита для любой квартиры

На сегодняшний день УЗО — одно из основных устройств защиты в электрических цепях. Оно предназначено для защиты людей от поражения электрическим током при повреждении изоляции или при случайном прикосновении к неизолированным токоведущим частям оборудования. На вопросы об особенностях УЗО отвечает руководитель группы технической информации Владимир Авдеев.

вреждения изоляции проводов, при неосторожном обращении с электропроводкой или электроприборами.

На передней части устройства находится рычажок включения-отключения питания сети и кнопка «ТЕСТ», нажимаемая на кото-



рую, можно убедиться, что УЗО исправно: при нажатии на кнопку УЗО должно отключиться. Кстати, такую проверку производители УЗО советуют делать ежемесячно.

— Как выбирать УЗО, и сколько устройств нужно для квартиры?

— По условию зависимости от напряжения УЗО делятся на два типа: 1) УЗО, функционально не зависящие от напряжения питания (электромеханические); 2) УЗО, функционально зависящие от напряжения питания (электронные). Электронные УЗО отличаются невысокой ценой, но они менее надежны в эксплуатации. Электронные схемы подобных устройств сильно подвержены воздействию внешних факторов — электромагнитных полей, импульсов тока и др. Кроме того, при обрыве нулевого проводника они не срабатывают, и опасность поражения человека током остается.

Напротив, электромеханические УЗО в рассмотренном аварийном режиме сохраняют работоспособность и при возник-

новении тока утечки размыкают электрическую цепь, обеспечивая надежную защиту человека от поражения электрическим током.

Основной показатель при выборе — это значение тока утечки. Существуют устройства, рассчитанные на номинальный отключающий дифференциальный ток 10 мА, 30 мА, 100 мА и 300 мА. Устройства с током утечки 10 мА и 30 мА защищают человека, а УЗО с током утечки 100 и 300 мА ставятся в качестве вводного устройства и предназначаются для защиты от возникновения пожара. Для

квартиры можно взять одно УЗО с номинальным дифференциальным током утечки 30 мА и поставить в щитке на лестничной площадке. Но в случае возникновения тока утечки устройство обесточит всю квартиру. Поэтому для удобства можно установить УЗО на групповую электрическую цепь (то есть, группу освещения, группу розеток, стиральную машину и т.д.). Тогда если ток утечки возник, например, в группе розеток, то будет отключена только эта группа, а освещение и другие приборы будут работать. На розеточную группу и осветительную сеть подойдут УЗО на 30 мА; розетки в детских и ванных комнатах, а также розетки для электропитания оборудования, работающего на земле, должны быть защищены УЗО с током утечки только 10 мА.

В ассортименте представлены УЗО производства фирм «Астро-УЗО», «Электроаппарат», «Сигнал», «АВВ», «Legrand», «Schneider Electric» (товарные группы А17—А22, К65, К66).

Дополнительные рекомендации по выбору УЗО вы можете получить в офисах продаж ЗАО «МПО Электромонтаж».

ВЫСТАВКА

В луче американского света

Специализированная выставка «Lightfair International», посвященная светотехническому оборудованию, прошла с 8 по 12 мая 2007 года в крупнейшем выставочном центре в городе Нью-Йорк (США). Мероприятие посетила делегация сотрудников ЗАО «МПО Электромонтаж».

«Lightfair International» — крупнейший светотехнический форум, проводимый на территории США и Канады. В этом году выставочная площадь достигла 14 тыс. квадратных метров. Среди участников выставки основной костяк составили амери-



канские компании-производители. Порядка 20% выставочных площадей занимали предприятия Китая. Доля остальных участников — менее 10%.

Цель визита делегации ЗАО «МПО Электромонтаж» на экспозицию — найти поставщиков среди американских производителей, желающих сотрудничать с Россией. В ходе проведенных переговоров зарубежные коллеги проявили заинтересованность и готовность работать с российским бизнесом. В ближайшее время покупатели «МПО Электромонтаж» смогут ознакомиться с продукцией американских разработчиков.

Этот удивительный Генрих Герц

Многие бытовые приборы имеют пометку 50 Hz. Однако мало кто знает, что так обозначается частота колебания электромагнитных волн, которые были открыты величайшим немецким физиком Генрихом Герцем. В его честь и названа единица измерения.

Генрих Рудольф Герц родился 22 февраля 1857 года в состоятельной немецкой семье гамбургского адвоката. В частной школе он занимался математикой и естественными науками так же успешно, как языками. Его увлечение столярным и токарным ремеслом практически определило его судьбу. Учитель токарного дела говорил, что Герц мог стать превосходным мастером. Но впереди у юного Генриха были более значимые достижения.



Возможно, обида на директора школы, однажды несправедливо занизившего Генриху оценку, подтолкнула его доказать, чего он стоит на самом деле. Вместо «отлично» ему поставили «хорошо» по естествознанию. «Генрих пришел домой такой подавленный и несчастный, что мы должны были утешить его, вместо того, чтобы радоваться его успеху», — писала его мать.

Осенью 1876 года из технической школы в Дрездене его призывают на военную службу в Берлин. Жизнь в прусской казарме очень угнетала Герца, однако вскоре он нашел в этом свои хорошие стороны. «И все же служба дает нечто прочно-положительное, — пишет он родителям, — леность изгоняется из человека основательно».

После окончания службы Герц продолжает занятия инженерной наукой. Неустанный труд к экспериментам творила поистине удивительные вещи. Герц обнаружил, что с помощью пары индукционных катушек можно получить быстрые электрические колебания. В результате он создал не только высокочастотный генератор (источник высокочастотных колебаний), но и резонатор — приемник этих колебаний.

Таким образом, когда Герц перевелся на физико-математический факультет Берлинского университета, он уже мог показать коллегам нечто заслуживающее внимания и восхищения. В университете он наконец встретил настоящих учителей: Германа Гельмгольца (выдающегося акустика) и Роберта Кирхгоффа (известного по его законам электротехники).

В январе 1879 года Герц закончил свою первую самостоятельную научную работу, за которую был удостоен почетной премии. Он выполнил ее в рекордные сроки, потратив всего 3 месяца вместо отведенных 9. Первую научную награду Герц заработал решением конкурсной задачи. Памятную медаль ему лично вручил ректор университета, философ Эдуард Целлер.

5 ноября 1879 года в Кембридже умирает выдающийся ученый Джеймс-Клерк Максвелл. Его теория электромагнитного поля стала важнейшей в истории физики. Герц как бы по велению судьбы принимает у Максвелла эстафету. Опыт Герца сыграл решающую роль в подтверждении представленной Фарадеем — Максвелла. Впоследствии, в 1886—1889 ему удалось доказать существование электромагнитных волн. Но практическое применение разработки Герца нашли только в XX веке.

В 1885 году, в возрасте 28 лет, Герц уже является профессором. Однажды кто-то из студентов поинтересовался у него, какая польза есть от его технического открытия. На что молодой профессор, улыбнувшись и пожав плечами, ответил: «Никакой!» Однако все прекрасно знают, что благодаря ему стало возможным создание средств электросвязи с немыслимыми ранее возможностями. В декабре 1888 года Генрих Герц доказал, что скорость распространения электромагнитных волн равняется скорости света. Это был успех.

Но напряженный труд подорвал здоровье ученого и стал причиной тяжелой прогрессирующей болезни. Он умер 1 января 1894 года, не дожив двух месяцев до своего 37-летия и всего год с небольшим — до изобретения радио. 7 мая 1895 года русский ученый Александр Попов продемонстрировал передачу сообщения при помощи радио. Наверное, лучшим памятником великому ученому стал текст первой в мире радиogramмы «Генрих Герц».

АКТУАЛЬНАЯ ПОКУПКА

Выбираем насос

Насос — одно из наиболее актуальных приобретений для владельцев загородной недвижимости. ЗАО «МПО Электромонтаж» предлагает клиентам огромный выбор бытовых, скважинных и дренажных насосов.

Хорошо зарекомендовали себя среди дачников бытовые насосы «Малыш» и «Легенда» (товарная группа Н01), предназначенные для скважин диаметром от 6 дюймов (чуть больше 15 см). Данные модели просты в эксплуатации и не нуждаются в обслуживании. Мощности в 0,2—0,25 кВт и производительности 0,43 м³/час вполне хватает на то, чтобы обеспечить садовый дом и участок водой из близлежащего озера или колодца.

У скважинных насосов — своя область применения, что ясно из названия. Наше предприятие предлагает скважинные насосы производства фирм «Grundfos» (Дания-Германия), «Sumoto» (Италия), «Промэлектро» (Украина) и «Джилекс» (Россия). Насос подбирается по двум основным параметрам: производительность (расход) — сколько литров в минуту или кубометров воды в час может перекачать насос, и напор — на какую высоту в метрах насос может доставить эту воду.

ЗАО «МПО Электромонтаж» предлагает скважинные насосы, производительность которых колеблется (в зависимости от модели) от 1,7 до 5,4 м³/час, а напор — от 50 до 130 м. Номинальная мощность — от 0,37 до 1,7 кВт.

Для бесперебойного водоснабжения коттеджей,



дач и фермерских хозяйств отлично подойдет автоматизированная система «Водомет дом», разработанная российской фирмой «Джилекс». Система предназначена для забора воды из скважин диаметром от 100 мм, глубоких колодцев и открытых водоемов.

Система является автоматически работающим агрегатом, включающимся/выключающимся в зависимости от давления в системе водоснабжения. Рабочий диапазон, определяемый давлением включения/выключения установки, задается на пульте управления. Производительность системы мощностью 1,2 кВт составляет 3,6 м³/час, максимальный напор — 80 м. Продукция представлена в товарной группе Н07.

Для откачивания воды предназначены дренажные насосы. Они устанавливаются непосредственно на пол уже затопленного помещения или помещения, которое имеет риск быть затопленным. Поплавок, размещенный на дренажном насосе, автоматически включает его при затоплении и отключит, когда вся вода будет откачана. В ассортименте представлены насосы производства фирм «Grundfos» (Дания-Германия), «Spegoni» (Италия) и «Джилекс» (Россия).

Если вы столкнулись с проблемой отвода канализационных стоков и сильно загрязненных вод, содержащих инородные частицы и твердые включения, то в этом случае понадобится установка фекального насоса. Такие насосы по своей сути — это специально исполненные дренажные насосы, но с увеличенным диаметром проходящих частиц. В ассортименте представлены насосы производства фирмы «Джилекс», предназначенные для перекачки вод, содержащих частицы с диаметром до 35 мм. Модели имеют поплавковый выключатель, благодаря чему работают в автоматическом режиме (товарная группа Н04).

ХОББИ-КЛАСС

Первым делом — самолеты!

Не так давно в России возник зрелищный и захватывающий вид спорта «Воздушный бой» (RC COMBAT RUS OPEN). Участники состязания пилотируют радиоуправляемые модели самолетов. Руководитель группы отдела закупок «МПО Электромонтаж» Дмитрий Черненко занимает третью позицию в общем рейтинге России по RC Combat Rus.

Воздушный бой по правилам RC Combat Rus Open кратко можно описать как одновременное соперничество в воздухе четырех пилотов, цель которых — совершить наибольшее количество «отрубов» лент разного цвета, прикрепленных к моделям соперников. RCCR называют отличным сочетанием спорта, хобби и захватывающего зрелища. Особенность класса — минимальное количество ограничений на технические характеристики. Это привлекает на соревнования большое число участников, как взрослых, так и юношей.

Первые воздушные бои в России проводились в середине 90-х годов в Санкт-Петербурге. Позже соревнования проводились в Нижнем Новгороде в 2000—2001 гг. Эстафету перехватили участники известного московского клуба «Метеор». Впоследствии центрами развития и распространения идеи RC Combat Rus Open стали Елец, Зеленоград, Воронеж, Саратов, Самара и др. На сегодняшний момент клубы вышеперечисленных городов являются сильнейшими в RCCR.

О своем хобби рассказывает пилот RCCR Дмитрий Черненко:

— Увлечаться авиамоделированием я начал в 1975 году, в основном из-за отца. Он до сих пор является руководителем авиамодельного клуба в Солнечногорске. Вначале мне был интересен сам процесс конструирования моделей, но, периодически наблюдая за соревнованиями, я увлекся пилотированием. Отец научил меня конструировать модели и управлять самолетом. Я начал участвовать в соревнованиях с 1989 года. Тогда это был несколько другой класс моделей. Но в 2004 году я занял третье место в чемпионате России по «RC Combat Rus Open». За это



время мне трижды удавалось попасть в финалы крупнейших состязаний по воздушному бою. Важно отметить, что для того чтобы попасть на чемпионат России, необходимо участвовать не менее чем в четырех его предварительных этапах.

Модели для воздушного боя строятся только из специальных материалов и с использованием техники, предназначенной именно для этого. В то время, когда я только начинал заниматься авиамоделированием, специализированных магазинов не было и в помине, а сейчас есть возможность выбрать как дорогие, так и более дешевые модели самолетов. Это уже активно развивающийся бизнес. Но ведущие конструкторы изготавливают модели и двигатели самостоятельно. Это профессиональная техника, которую нельзя приобрести в магазине.

Научиться «летать» довольно просто. Однако в настоящее время существуют различные компьютерные программы-симуляторы, которые позволяют практиковаться в домашних условиях. Кроме того, хорошая современная техника более удобна для пользователя, нежели раньше.

Тем, кто только начинает увлекаться конструированием и полетами, хотелось бы посоветовать практиковаться на простых моделях. Не стоит стремиться создать нечто сверхновое и сложное. Чтобы понять, как радиоболит ведет себя в воздухе, научиться азам пилотирования, достаточно тренировочной модели, которая как раз предназначена для новичков.

Класс RCCR, в котором я в настоящее время выступаю, является уникальным и существует только в России. Несмотря на то, что в США и Европе есть похожие на RCCR классы, зарубежные модели серьезно отличаются по техническим характеристикам. Однако американцы регулярно приезжают на соревнования в Самару и показывают неплохие результаты в нашем классе. Все это способствует международному диалогу между любителями спортивного конструирования. У нас есть отличная возможность обмениваться опытом с зарубежными коллегами и общаться в дружеской обстановке.



ВЕЛИЧИНЫ СЕТЕВОГО НАПРЯЖЕНИЯ И ЧАСТОТЫ В СТРАНАХ МИРА

Планируя путешествие в другую страну, обязательно поинтересуйтесь, отличается ли напряжение в электрических сетях от принятого в России, иначе возникнут проблемы с использованием электроприборов: например, фена или ноутбука.

Вот список стран с привычными нам стандартами сетевого напряжения 220 В и частотой 50 Гц: Китай, Чехия, Дания, Египет, Германия, Греция, Гонконг, Венгрия, Исландия, Нидерланды, Перу, Польша, Португалия, Румыния, Испания, Индонезия, Швейцария, Таиланд, Турция, Объединенные Арабские Эмираты.

В таблице представлены данные стран с иными параметрами сетей.

СТРАНА	ВОЛЬТАЖ (В)	ЧАСТОТА (Гц)
Australia (Австралия)	240	50
Austria (Австрия)	230	50
Belgium (Бельгия)	230	50
Brazil (Бразилия)	110/220	60
Canada (Канада)	120	60
Colombia (Колумбия)	110	60
Cyprus (Кипр)	240	50
Ecuador (Эквадор)	120-127	60
Finland (Финляндия)	230	50
France (Франция)	230	50
India (Индия)	230	50
Israel (Израиль)	230	50
Italy (Италия)	127/220	50
Jamaica (Ямайка)	110	60
Japan (Япония)	100	50/60
Malaysia (Малайзия)	240	50
Mexico (Мексика)	127	60
New Zealand (Новая Зеландия)	240	50
Nigeria (Нигерия)	230	50
Norway (Норвегия)	230	50
Philippines (Филиппины)	110/220	60
Puerto Rico (Пуэрто-Рико)	120	60
Singapore (Сингапур)	230	50
Sri Lanka (Шри Ланка)	230	50
Sweden (Швеция)	230	50
Taiwan (Тайвань)	110	60
United Kindom (Великобритания)	230	50
United States of America (США)	120	60

Отличным выбором для поездок в отпуск и командировки будет стабилизированный импульсный сетевой адаптер «Traveller» («Ansmann»). Набор входных разъемов и переключение полярности позволяет использовать адаптер для питания большого количества электроприборов, а набор сменных сетевых вилок дает возможность применять его в странах с различными стандартами электросети. Номер по прайс-листу Б4774.

ВАКАНСИИ

СПЕЦИАЛИСТ В ОТДЕЛ ЗАКУПОК
Требования: мужчина до 45 лет, М/МО, образование высшее техническое. Должностные обязанности: закупка электротехнической продукции, проведение маркетинговых исследований.

ПРОГРАММИСТ
Требования: муж. до 45 лет, М/МО, высшее образование, о/р от 5 лет. Должностные обязанности: создание технической документации для существующего коммерческо-бухгалтерского ПО, разработка программ на Visual Fox Pro.

КОНСУЛЬТАНТ ТОРГОВОГО ЗАЛА
Требования: мужчина до 50 лет, М/МО, образование высшее техническое. Должностные обязанности: консультирование клиентов по техническим вопросам.

ЭЛЕКТРОМОНТАЖНИК
Требования: муж. до 35 лет, М/МО, образование среднее специальное, выполнение электромонтажных работ.

СПЕЦИАЛИСТ В ОТДЕЛ ПРОДАЖ
Требования: женщина до 35 лет, М/МО, высшее образование, знание ПК. Должностные обязанности: консультирование и предоставление информации о товарах по телефону, выписка счетов за наличный и безналичный расчет.

УБОРЩИК СЛУЖЕБНЫХ ПОМЕЩЕНИЙ
Требования: жен. до 55 лет, М/МО, режим работы 2/2, 5/2. Должностные обязанности: уборка помещений (офис в районе м. «Планерная», «Алексеевская»).

ИНЖЕНЕР-СМЕТЧИК
Требования: до 45 лет, образование средне-спец., М/МО. Должностные обязанности: составление и проверка смет и актов выполненных работ по формам КС-2, КС-3; подготовка документов для проведения и участия в тендерах; умение работать с программами «Смета-2000», «Smeta.ru».

РАБОЧИЙ НА СКЛАД
Требования: мужчина 20-45 лет, М/МО. Должностные обязанности: выполнение погрузочно-разгрузочных работ, формирование заказов для клиентов.

СПЕЦИАЛИСТ ОТДЕЛА ПО ПОДГОТОВКЕ КАТАЛОГОВ И РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ
Мужчина до 40 лет, высшее техническое, владение QuarkXPress, Adobe Illustrator, Adobe Photoshop. Опыт работы от 1 года. Должностные обязанности: верстка каталогов продукции и подготовка технической информации для каталогов.

ИНЖЕНЕР ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ КОМПЬЮТЕРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ
Требования: мужчина до 45 лет, М/МО. Должностные обязанности: обслуживание компьютерной техники, телефонов, систем видеонаблюдения, закупка техники, продажа устаревшего оборудования, установка техники на рабочих местах.

БУХГАЛТЕР
Требования: жен. до 45 лет, М/МО, специальное образование, о/р от 3 лет.

Условия оформления по всем указанным вакансиям: соцпакет, оформление по ТК РФ. Телефон отдела кадров: 944-11-15

Рекламное издание «Электромонтаж», №6 (10), июнь 2007. Учредитель: ЗАО «МПО Электромонтаж» (Москва, ул. Планерная, д. 6, корп. 2). Свидетельство о регистрации ПИ №ФС77-26280 от 17.11.2006. Отпечатано в типографии «ТДДС-Столица»: Москва, ш. Энтузиастов, д. 11, корп. 1. Адрес редакции: Москва, ул. Планерная, д. 6, корп. 2. Редактор: Надежда Тетерина. Журналист: Дмитрий Пронин. Тел. (495) 944-25-53 (отдел маркетинга). Номер подписан в печать 2...06.2007. Тираж _____ экземпляров. Распространяется бесплатно.